

Сентябрь 2004



Wimm-Bill-Dann
Foods OJSC





Перспективная оценка

Данная презентация отражает перспективную оценку работы компании Вимм Билль Данн. Эта оценка основана на множестве различных факторов и предположений. Любые изменения этих факторов могут привести к результату, отличному от изложенного.



Вимм БилльДанн сегодня

Узнаваемость
большой
части
брендов –
более 90%

COMPANY
**Wimm-
Bill-
Dann**



Первая российская компания-производитель товаров народного потребления, имеющая листинг

- Ведущий производитель продуктов питания в России
- Основной вид деятельности компании: производство молочных продуктов и соков
- Быстрорастущие сегменты: детское питание, питьевая вода и сыры
- С 2002 года ВБД имеет листинг на NYSE и РТС
- Кредитный рейтинг компании: B+ от S&P; B1 от Moody's
- Рейтинг долговых обязательств: B+ от S&P; B3 от Moody's
- 25 производственных предприятий, расположенных в 21 регионе России и СНГ
- Более 18,000 сотрудников
- Устойчивый и диверсифицированный портфель брендов



Присутствие на территории России и СНГ



Производственные предприятия (25)



- Основные центры производства молочных продуктов
- Вспомогательные центры производства молочных продуктов
- Центры производства соков
- Крупные дистрибьюторские центры
- Tula** Крупные дистрибьюторские центры
- Roska** Название завода (если указано)



Почему компания «Вимм Билль Данн» вышла на NYSE?

- Это наша «американская мечта»
- «Поднятие» капитала с целью финансирования региональной экспансии и консолидации
- Более низкозатратный и прозрачный путь увеличения капитала
- Размер и ликвидность рынка
- Правила корпоративного управления, принятые на NYSE, соответствуют практике ВБД
- ВБД как международная компания



Требования для прохождения листинга

- ✓ Размер: рыночная капитализация более 500 миллионов долларов
- ✓ Консолидированная отчетность по GAAP
- ✓ Раскрытие информации о собственниках и возможных факторах риска
- ✓ Ежеквартальная отчетность
- ✓ Продажа непрофильного бизнеса и упрощение структуры холдинга
- ✓ Увеличение числа независимых директоров
- ✓ Учреждение отдела по работе с инвесторами после IPO



NYSE – постоянное раскрытие информации

- Ежеквартальная отчетность и проведение конференц-звонков
- Постоянная отчетность перед SEC
- Своевременное раскрытие информации, которая может оказать влияние на цену акций
- Регулярные встречи с инвесторами и аналитиками со стороны продаж в России, Восточной Европе и США
- Регулярные встречи с аудиторами и комитетами Совета Директоров.



NYSE – Закон Сарбейнса-Оксли

- Увеличение общих издержек на соответствие требованиям
- Неопределенность законодательства: Акт принят быстро, в то время как правила по его применению вводятся значительно позже
- Неясная формулировка требований к иностранным эмитентам
- Возможное несоответствие с российским законодательством, регулирующим рынок ценных бумаг



Тем не менее, нам удалось приспособиться к изменяющейся регулирующей среде



NYSE – недостатки

- Высокая стоимость услуг консультантов (вознаграждение юристов, и т.д.)
- Отслеживание постоянных изменений регулирования рынка
- Возможные обязательства согласно законам США
- 8 –ми часовая разница во времени с Москвой



NYSE – преимущества

- Листинг на NYSE – это доказательство надежности для инвесторов
- Рост известности на одном из самых крупных мировых рынков - в США
- Расширение базы акционеров США
- Повышение ликвидности
- Правила биржи защищают компанию и инвесторов от спекуляций во время биржевых торгов
- Рост доверия к компании со стороны международных партнеров

Таблица: Исследование прозрачности и открытости компаний (S&P, 2003г.)

2003	2002	Название	Всего %
1	2	Вимм-Билль-Данн	85
2	1	МТС	77
3	6	Ростелеком	73
4	5	Вымпелком	63
5	13	Норильский Никель	58
6	22	ЮТК	57
7	-	Дальсвязь	57
8	9	Лукойл	55
9	4	Голден Телеком	55
10	11	Сибнефть	53

■ Имеет листинг на NYSE

Источник: S&P, NYSE



Помимо прозрачности: успешный опыт компании, вышедшей на рынок

- Все основные решения о капиталовложениях оцениваются инвесткомитетом
- Принципы корпоративного управления, разработанные совместно WEF и Российским союзом промышленников и предпринимателей, приняты Советом Директоров
- Целевые показатели и связанные с ними бонусные схемы для менеджмента «привязаны» к выручке и рентабельности
- Активный подход к общению с инвесторами и журналистами



Контакты:

Марина Каган

Глава Управления по работе с инвесторами и общественностью



ОАО «Вимм-Билль-Данн
Продукты Питания»
Россия, 109028, г. Москва
ул. Солянка, д.13, стр.2
Тел. +7 095 105-5805
Факс +7 095 105-5800
E-mail: kagan@wbd.ru
ir@wbd.ru